

第8回 得する街のゼミナール開催！ あなたのお店も参加してみませんか？

～あなたのお店と新しいお客様をつなぐチャンスです～

主催：一般社団法人大津市商店街連盟

大津市商店街連盟事業として、昨年度まで7回実施し、ご好評いただいた『得する街のゼミナール（まちゼミ）』を今年度も開催することとなりました。

お店の知名度アップや、新しいお客さまの来店にもつながる、ひとつの成功事例として全国的に広がりをもせる『まちゼミ』。是非この機会に実施くださいますよう、ご案内申し上げます。

記

＜開催期間＞ 令和7年2月1日（土）～ 令和7年2月28日（金）
※上記期間内で、ご都合のよい日程でご計画ください。

＜申込方法＞ 別紙「得する街のゼミナール申込書兼ちらし原稿」に必要事項をご記入いただき、令和6年11月29日（金）までに商店街連盟へご提出ください。この内容をもとに、全面カラーB4チラシを作成し、

『新聞折込にて配布します！』

※先着順で33枠の募集のため、募集数に達した場合、期日前であっても申込受付を終了させていただきます。

＜募集内容＞ 別添実施要項のとおり

＜登録料＞ 1講座 3,000円

＜お問合せ＞ ご不明な点等ございましたら、下記までお問合せください。

◆大津市商店街連盟 Tel:077-511-1526 FAX:077-525-3854

Mail:syoutengai2005@forest.ocn.ne.jp

【まちゼミとは・・・】

店主等が講師となって、お店が保有する専門的知識や特性等を活かした少人数のゼミナールを行って、お店の存在や特徴、店主のこだわり・人となりを知っていただくとともに、地域住民の方々との交流を通じて、お店のファンづくりを推進する取り組みです

【お客さまにとっては・・・】

- ・プロの知識や知恵に触れることができる機会となります
- ・普段悩んでいたことを解決できます
- ・新しいお店の開拓、信頼できるお店が見つかります

【お店にとっては・・・】

- ・店舗に来ていただくきっかけづくり、新規顧客やリピーターを含めたファンづくりにつながります
- ・お客様にその分野に関心を持ってもらえます

【商店街にとっては・・・】

- ・このエリアにある沢山のお店が紹介できます
- ・買い回りにつながる街の賑わい創出になります
- ・お店とお店のつながりが強くなります
- ・街全体のイメージアップにつながります

「参加されたお店の声」

＜顧客Get＞

- ・新規のお客様の来店につながった
- ・店を知ってもらえるきっかけになった
- ・新しいニーズに気づけた

＜お店のPRができた＞

- ・商品揃えなどお店を知ってもらえるいい機会になった
- ・少人数なので、お客様にしっかり商品への思いや特徴を伝えることができた

＜お客様の満足を実感＞

- ・日頃体験できないことができたことと喜んでもらった
- ・丁寧でわかりやすかった
- ・前から気になっていたのが今日来てことができ最高ですとってもらえた
- ・もっと街めぐりをしたかった

＜お店での新たな発見＞

- ・お客様の当店に対するイメージがよく分かり、大変参考になった
- ・自分自身も勉強になった
- ・新しいニーズに気づけた

